

## COMMERCIAL GRAND OUEST (H/F) – CDI

### PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

La société MECANALU est une PME spécialisée, depuis plus de 20 ans, dans la conception et la fabrication de solutions d'aménagement (cloisons démontables, box) à destination des marchés du second œuvre tertiaire.

Notre vocation est de permettre à nos clients de créer des espaces de bureaux et des ambiances de travail personnalisés.

Dans le cadre du renforcement de l'équipe de notre équipe commerciale, nous recherchons un **Commercial sur le secteur Grand Ouest (H/F) en CDI** (poste à pouvoir dès que possible).

### PRÉSENTATION DU POSTE

Sous la supervision du Directeur Commercial, le Commercial zone Grand Ouest (H/F) aura pour principales missions de :

- Piloter et gérer le développement commercial de l'entreprise en vue d'élargir son réseau de distributeurs sur la zone Grand Ouest
- Réaliser de la prospection client
- Réaliser des prescriptions auprès d'Architectes, d'Economistes, d'Entreprises générales...
- Animer son réseau commercial
- Animer des salons, journées portes ouvertes...

Type de contrat : CDI

Lieu de travail : Zone Grand Ouest

Rémunération : Fixe + commissions à négocier selon le profil

Avantages sociaux : véhicule de fonction, ordinateur portable et téléphone professionnels, mutuelle, intéressement, plan d'épargne entreprise (PEE), plan d'épargne retraite...

### LE PROFIL RECHERCHÉ

#### Expérience professionnelle

- Expérience : 3 à 5 ans minimum d'expérience commerciale en aménagement tertiaire, second œuvre, distribution de produits techniques ou en cloisons amovibles.

#### Qualités requises

- Techniques : maîtrise du Pack Office, notions sur AUTOCAD et LOGITRAM
- Savoir-être : force de proposition, bonne élocution, sincérité, honnêteté, capacité à travailler en équipe.

**Pour postuler** : Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à [job@mecanal.com](mailto:job@mecanal.com) / **Contact** : Dylène DESIR (Responsable RH)